

<b>MAPA FUNCIONAL</b>	Vendedor de Playa GNC
<p><b>Propósito clave: Gestionar procesos administrativos, organizar procesos de venta, vender y promocionar GNC, lubricantes y accesorios de acuerdo a normas de seguridad vigentes y procedimientos definidos por el operador.</b></p>	
<p align="center"><b>UNIDAD DE COMPETENCIA</b></p>	<p align="center"><b>ELEMENTOS DE COMPETENCIA</b></p>
<p><b>1. Gestionar procesos administrativos básicos de las operaciones de venta de GNC, lubricantes y accesorios, considerando los procedimientos definidos por el operador.</b></p>	<p>1.1. Abrir turno de acuerdo a los procedimientos definidos por el establecimiento.  1.2. Cerrar turno de acuerdo a los procedimientos definidos por el establecimiento  1.3. Emitir factura de acuerdo a los parámetros definidos por el establecimiento y de acuerdo a normativa vigente.  1.4. Cobrar servicio de acuerdo a los medios de pago aceptados por el establecimiento.</p>
<p><b>2. Organizar procesos de venta de GNC, lubricantes y otros considerando la normativa vigente.</b></p>	<p>2.1. Ordenar el espacio de trabajo y controlar stock de producto de acuerdo a procedimientos definidos por el establecimiento.  2.2. Efectuar controles de los compresores de acuerdo con las instrucciones recibidas  2.3. Controlar la existencia y el buen funcionamiento de todos los elementos y sistemas de seguridad</p>
<p><b>3. Vender GNC, lubricantes y accesorios de la estación de acuerdo a las pautas definidas por el operador y a la normativa de seguridad vigente.</b></p>	<p>3.1. Despachar, asesorar y ofrecer al cliente los productos y servicios de acuerdo a los procedimientos del establecimiento, considerando las etapas del ciclo de ventas en el servicio y cumpliendo con las normas de seguridad establecidas  3.2. Ofrecer y controlar niveles de seguridad de fluidos y limpiar vidrios de acuerdo a necesidades del cliente y procedimientos del establecimiento.</p>